

# À la Conquête de l'ouest canadien

**Winnipeg, Calgary et Vancouver**

**Du 25 au 31 Octobre 2009**

***Présentez vos produits aux professionnels  
de l'ouest Canadien***

CONTACT : Anne MARTEL REISON

[anne@eoc-international](mailto:anne@eoc-international)

Tel : 04 91 76 42 88 – fax : 04 91 71 02 77

EOC INTERNATIONAL

360 Avenue du Prado

13008 Marseille



Opération soutenue par le Ministère délégué au Commerce Extérieur

## OPPORTUNITES DE MARCHÉ



L'ouest Canadien, étonnamment méconnu, représente un potentiel important pour les produits agroalimentaires français.

La hausse des ventes a été de 8% pour 2006/07 et l'importation augmente de façon constante et soutenue depuis plus de 10 ans.

Or, si le Québec et l'Ontario attirent déjà près de 72% des importations françaises, le marché de l'Ouest canadien, malgré son potentiel fantastique, est peu prospecté par les producteurs français.

EOC INTERNATIONAL, société d'accompagnement à l'international disposant d'un bureau à Montréal, vous offre de venir prendre ces parts de marché et vous aidera en vous proposant du suivi pour avancer de façon pérenne suite à cette mission.

Dans les trois Expositions- Dégustations organisée pendant cette semaine, vous rencontrerez :

- Responsables des monopoles d'état
- Responsables de CHR
- Agents importateurs
- Prescripteurs
- Journalistes
- Responsables de magasins mixtes

Des visites de points de ventes commentées seront également montées dans chacune des 3 villes.

6-8 rue Léon Trulin  
59800 Lille – France  
Tél. : 33 (0)3 28 36 24 96  
Fax : 33 (0)3 20 31 03 59

25, rue des Grands Champs  
78300 Poissy - France  
Tél. : 33 (0)4 91 76 42 88  
Fax : 33 (0)4 91 22 10 59

360 av. du Prado  
13008 Marseille – France  
Tél. : 33 (0)4 91 76 42 88  
Fax : 33 (0)4 91 71 02 77

## PROGRAMME DE LA MISSION

# Winnipeg – Province du Manitoba

---

### Dimanche 25 Octobre 2009

- Arrivée et prise en charge des participants à Winnipeg
- Dîner d'accueil
- Nuit dans hôtel 4 étoiles

### Lundi 26 octobre 2009

- Présentation du marché des vins faite par le Monopole Manitoba Liquor Control Commission.
- Présentation du marché agroalimentaire

*Cette commission détient le monopole d'importation des vins et spiritueux. Quant à la distribution, elle est partagée entre le monopole d'Etat et les opérateurs privés.*

- **Exposition – Dégustation** dans un salon de l'hôtel 4 étoiles  
(Personnes invitées : 75 à 100 visiteurs)

## Calgary | Province de l'Alberta

---

### Mardi 27 octobre 2009

- Départ à Calgary | Vol Winnipeg – Calgary
- Présentation du marché agroalimentaire en Alberta
- Visite de points de vente (type Sélection, Classique, Express).

### Mercredi 28 octobre 2009

- **Exposition – Dégustation** dans salle de réception Hôtel 4 étoiles  
(Personnes invitées : 75 à 100 visiteurs)

Départ à Vancouver | vol Calgary – Vancouver

## Vancouver Province de la Colombie-Britannique

---

### Jeudi 29 octobre 2009

- Visite de points de vente
- Présentation du marché des vins par le monopole « British Columbia Liquor Stores »

*Cette commission détient la responsabilité d'importation et de distribution de vins et spiritueux. La vente des produits, quant à elle, se distribue entre la Commission et des opérateurs privés que vous rencontrerez également lors de la dégustation.*

### Vendredi 30 octobre 2009

- **Exposition – Dégustation** dans salle de réception Hôtel 4 étoiles  
(Personnes invitées : 75 à 100 visiteurs)

### Samedi 31 octobre 2009

- Petit Déjeuner de clôture de l'évènement
- Découverte de Vancouver (en fonction de vos vols de retours)

Fin de Mission

6-8 rue Léon Trulin  
59800 Lille – France  
Tél. : 33 (0)3 28 36 24 96  
Fax : 33 (0)3 20 31 03 59

25, rue des Grands Champs  
78300 Poissy - France  
Tél. : 33 (0)4 91 76 42 88  
Fax : 33 (0)4 91 22 10 59

360 av. du Prado  
13008 Marseille – France  
Tél. : 33 (0)4 91 76 42 88  
Fax : 33 (0)4 91 71 02 77

# Conditions Générales

---

## Le tarif de la prestation comprend :

- Le vol international Paris-Winnipeg ; Vancouver-Paris (à hauteur de 1000€TTC)
- L'impression et l'expédition des invitations aux professionnels du secteur.
- L'organisation des dégustations.
- L'organisation des conférences avec les monopoles provinciaux.
- La promotion des dégustations auprès des professionnels locaux.
- L'organisation des visites de points de vente.
- L'édition du catalogue des participants « À la conquête de l'Ouest canadien » distribué à tous les invités.
- L'envoi des échantillons depuis FOB port/aéroport Français (36 bouteilles par société).
- Le dédouanement des vins (36 bouteilles par société).
- Les vols intérieurs : Winnipeg – Calgary | Calgary – Vancouver.
- Les nuits d'hôtels incluant les petits déjeuners (6 nuits).
- L'accompagnement et l'encadrement pour toute la durée du séjour.
- Le repas d'ouverture.
- Les déplacements locaux. (trajets aéroport - hôtel - points de vente – restaurants en minibus)

## En option :

- Le suivi commercial

*Pour que ce déplacement ne reste pas sans suite, l'équipe EOC international propose des solutions de suivi commercial adapté à vos besoins. Il s'agit ici d'accomplir un travail régulier, dans la continuité de la mission, pour suivre vos contacts et ainsi voir déboucher vos ventes. Par exemple, EOC International vous aidera dans les enregistrements de vos produits, vous accompagnera pour maintenir les liens avec les contacts faits lors du déplacement (suivi des relations avec les importateurs et les monopoles, déverrouillage de situations de blocage dans les paiements.*

*Ce suivi comporte également les conseils et orientations commerciales, mais aussi un appui aux démarches administratives, etc.*

## Ne sont pas inclus

- Les repas (sauf petits déjeuners).
- Frais personnels.
- L'expédition de vos échantillons jusqu'au centre de groupage (France).
- L'expédition et le dédouanement de bouteilles supplémentaires.
- L'interprétariat (nous pourrions vous proposer des prestations d'interprètes sur devis)

6-8 rue Léon Trulin  
59800 Lille – France  
Tél. : 33 (0)3 28 36 24 96  
Fax : 33 (0)3 20 31 03 59

25, rue des Grands Champs  
78300 Poissy - France  
Tél. : 33 (0)4 91 76 42 88  
Fax : 33 (0)4 91 22 10 59

360 av. du Prado  
13008 Marseille – France  
Tél. : 33 (0)4 91 76 42 88  
Fax : 33 (0)4 91 71 02 77

## Tarifs

### TARIF MISSION SEULE

**1 personne = 4 958 € HT - 2257 € HT (labellisation UBIFRANCE)  
= 2701 € HT**

OU

### TARIF MISSION + SUIVI POST MISSION (1 an)

**1 personne = 4458 € HT - 2257 € HT (labellisation UBIFRANCE)  
= 2201 € HT**

+

**Commission de 5% sur le chiffre annuel réalisé et encaissé avec un minimum de  
500 Euros HT / mois avec engagement annuel\*.**

**Une personne supplémentaire = 3000€ HT**

\*A la fin de l'engagement, la commission de 5 % (et non le minimum de 500€) courra pendant une année supplémentaire.

### Modalités de paiement

Un acompte de 70 % au moment de l'inscription. Le solde du paiement à la fin de la mission. L'acompte doit être payé au moment de l'inscription par chèque à l'ordre d'EOC International

A envoyer à: EOC International, 360 avenue du Prado, 13008 Marseille

### Annulation

- En cas d'annulation de la mission par EOC INTERNATIONAL, les acomptes seront intégralement remboursés.
- En cas d'annulation par l'entreprise participante :
  - pour une annulation jusqu'à 1 mois avant le départ, l'entreprise sera remboursée de 50% de l'acompte versé.
  - aucun remboursement ne pourra être consenti pour une annulation moins d'un mois avant le départ.
  - aucun remboursement ne pourra être consenti après la réservation des billets de vols intérieurs

### Coface :

Il est à noter que nos prestations sont entièrement intégrables dans vos frais d'ASSURANCE PROSPECTION de la Coface. Pour ce faire, nous sommes à votre disposition pour vous aider à faire votre demande.

Date limite d'inscription : **15 juin 2009\***

## Formulaire d'inscription

À renvoyer par Fax au : **04 91 71 02 77**

Société :

.....  
.....

Nom du (des) participant(s) :

1- ..... No Passeport: .....

2- ..... No Passeport: .....

Adresse: .....  
.....

Tél. : ..... Fax : .....

Email : ..... @ .....

Site Web : <http://> .....

### BON POUR ACCORD

Cochez les cases correspondantes à votre choix :

- Mission Canada du 25 au 31 octobre 2009 **(2701€ HT)**
- Mission Canada du 25 au 31 octobre 2009 **(2201€ HT)**  
+ Suivi Post-mission (1 an) **5% de commissions avec minimum  
de 500 € HT/Mois**
- Personne supplémentaire  
**(3000€ HT)**

Nom complet / Signature / Tampon / Date

\* Mission réservée aux 12 premiers inscrits.