



CHINE

Spécialisé dans les plates-formes de maintenance aérienne, le groupement POURTEAU-ALBRET ne pouvait que s'intéresser à l'explosion des transports aériens en Chine. Encore fallait-il se donner les moyens de trouver son chemin dans les dédales très hiérarchisés, bureaucratiques et politiquement sensibles de l'aéroportuaire chinois. En faisant appel à EOC International et à son réseau local, le groupement a réussi en quelques mois à signer un premier contrat d'un million d'euros avec CHINA EASTERN, se créant ainsi une référence stratégique en **Chine**.

IMPLANTATION

Le leader français des tickets repas CHÈQUE DÉJEUNER souhaitait avant de s'engager sur les divers marchés d'Europe Centrale acquérir discrètement une connaissance en profondeur du marché et des principaux acteurs locaux. EOC International, a réalisé ces études, puis initié et accompagné le rachat d'intervenants locaux du secteur. Aujourd'hui l'entreprise est solidement implantée dans toute l'**Europe Centrale**.

VEILLE COMMERCIALE PERMANENTE

Après avoir prospecté les **marchés tchèques et slovaques** avec EOC International, le directeur des ACIERIE ET FONDERIE DE LA HAUTE SAMBRE conclut, sur nos conseils, qu'obtenir des contrats nécessite une veille commerciale permanente. Il nous a confié cette responsabilité, et, grâce à un long travail de proximité terrain, nous avons concrétisé d'importantes commandes.

RECHERCHE & SÉLECTION DE DISTRIBUTEURS

La société LANFRANCO, fabricant d'érous auto freinés, souhaitait conquérir le **marché brésilien**. EOC International l'a aidé à prendre la mesure de son potentiel et à hiérarchiser les secteurs de marché trouvant des applications pour ses produits (mines, ferroviaire, etc). Il en est résulté la mise en place de différents grands comptes clients parallèlement à des distributeurs revendeurs et les résultats se sont concrétisés immédiatement.

MISE EN PLACE D'UN AGENT

La société GYMNOVA fabrique du matériel de gymnastique sportive dont la commercialisation se fait grâce à un lobbying ciblé et par appel d'offres. Au **Mexique**, grâce à son réseau local performant, EOC International a mis en place, pour la société Gymnova, un agent en la personne d'une juge internationale ex-entraîneur de haut niveau, très introduite dans le milieu de la gymnastique mexicaine. Ce partenariat a débouché sur des commandes immédiates.

SÉLECTION D'UN PARTENAIRE SPÉCIALISÉ

AS-TECH Solutions, spécialiste des logiciels de gestion patrimoniale à destination des collectivités territoriales, ne pouvait approcher le difficile **marché US** qu'avec l'aide d'un partenaire disposant de l'expertise nécessaire et d'un solide relationnel local. Grâce à son réseau

6-8, rue Léon Trulin - 59800 Lille – France
Tél. : 33 (0)3 28 36 24 96
Fax : 33 (0)3 20 31 03 59

29, rue d'Argenteuil - 75001 Paris – France
Tél. : 33 (0)1 47 03 10 25
Fax : 33 (0)1 47 03 10 29

350, av. du Prado - 13008 Marseille – France
Tél. : 33 (0)4 91 76 42 88
Fax : 33 (0)4 91 22 10 59

www.eoc-international.com - info@eoc-international.com

S.A.R.L. au capital de 7 500 euros - 481 389 898 RCS Lille



US, EOC International a trouvé cet expert en mesure de prendre en charge et de gérer la complexité du projet.

MONTAGE & ACCOMPAGNEMENT DE MISSIONS COLLECTIVES

Depuis 1990, nous avons réalisé, sur appels d'offres, une quinzaine de Missions Export multisectorielles, en **Pologne, République Tchèque, Slovaquie, Hongrie, Canada, Chine, Corée, Philippines, Taiwan, Brésil, Chili et USA.** pour le compte du Conseil Régional d'Ile-de-France et de la Chambre de Commerce Marseille-Provence. Missions rassemblant chacune, une douzaine de PME/PMI.

FUSION ACQUISITION

Le CREDIT LYONNAIS a fait appel à EOC International pour réaliser plusieurs opérations de Fusion/Acquisition à l'étranger. Par exemple, il nous a choisis pour mener à bien, pour le compte d'un de ses clients français (AUSY), la recherche et le rachat d'une SSII **belge** leader sur son marché. Opération réussie.

GESTION EXPORT EXTERNALISÉE

La BRASSERIE DUYCK à Jenlain, nous a choisis pour gérer son export. Nous avons mis en place un réseau mondial de distributeurs en **Europe occidentale, aux Etats-Unis, Canada, Russie et Japon,** que nous animons et développons. Avantages pour la Brasserie Duyck : un professionnalisme immédiatement opérationnel et aucun frais de structure interne.

6-8, rue Léon Trulin - 59800 Lille – France
Tél. : 33 (0)3 28 36 24 96
Fax : 33 (0)3 20 31 03 59

29, rue d'Argenteuil - 75001 Paris – France
Tél. : 33 (0)1 47 03 10 25
Fax : 33 (0)1 47 03 10 29

350, av. du Prado - 13008 Marseille – France
Tél. : 33 (0)4 91 76 42 88
Fax : 33 (0)4 91 22 10 59

www.eoc-international.com - info@eoc-international.com

S.A.R.L. au capital de 7 500 euros - 481 389 898 RCS Lille